10 passos para ganhar dinheiro com blogs.



Licença Creative Commons

A licença dessa obra permite você:

Compartilhar - Copiar, distribuir e transmitir esta obra

Remixar - Adaptar esta obra

Sob as seguintes condições:

Atribuição - Você deve creditar a obra da forma especificada pelo autor ou licenciante (mas não de maneira que sugira que estes concedem qualquer aval a você ou ao seu uso da obra).

Não Comercial - É proibido o uso desse trabalho com fins comerciais

Compartilhamento pela mesma licença - Se você alterar, transformar ou criar em cima desta obra, você poderá distribuir a obra resultante apenas sob a mesma licença, ou sob uma licença similar à presente.

Esta licença permite que outros remixem, adaptem e criem obras derivadas sobre a obra original, desde que com fins não comerciais e contanto que atribuam crédito ao autor e licenciem as novas criações sob os mesmos parâmetros. Outros podem fazer o download ou redistribuir a obra da mesma forma que na licença anterior, mas eles também podem traduzir, fazer remixes e elaborar novas histórias com base na obra original. Toda nova obra feita a partir desta deverá ser licenciada com a mesma licença, de modo que qualquer obra derivada, por natureza, não poderá ser usada para fins comerciais.

Para saber mais sobre esta licença: http://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/3.0/br/

Quem sou eu?

- Carioca, 26 anos, Casado, Analista de Sistema por Formação e Especialista em Marketing Digital por Paixão, descobri no empreendedorismo digital uma paixão que transformou a minha vida. Atualmente trabalho em alguns projetos digitais, Acredito que o empreendedorismo pode transformar vidas, [assim como transformou a minha], e desejo fielmente transformar a vida de outras pessoas, com muita Fé em Deus, perseverança e muito trabalho.
- http://marcoseduardo.com.br/
- https://www.facebook.com/marcosdudu
- marcos@mentalidadeempreendedora.com.br
- http://mentalidadeempreendedora.com.br

Ao contrario do que possa parecer, ganhar dinheiro com blogs requer bastante trabalho, engana-se aquele bons rendimentos com um blog, de forma constante. Pensando nisso, resolvemos desenvolver este guia que poderá ajudar a trabalhar os 10 passos fundamentais para conseguir a ganhar dinheiro na internet, fruto do seu trabalho e disponibilidade para se empenhar na produção de conteúdos. Um blog com bastante trafego e que renda uma boa quantia diária, por norma, exige do seu autor bastante trabalho e dedicação, principalmente quando o objetivo é manter esse rendimento constante.

Ao longo destes 10 passos, procuramos dar o máximo de informação possível para que você possa colocar em pratica os ensinamentos e a partir deles construir o seu caminho rumo ao sucesso. No entanto, tal como qualquer outro objetivo, você vai necessitar trabalhar forte e se empenhar no cumprimentos dos passos, caso contrario continuara a não conseguir monetizar eficientemente o seu blog.

Leve também em consideração que ganhar uma boa quantia na internet é uma meta bem interessante para quem pretende complementar os seus ganhos, ou simplesmente viver tranquilamente do seu blog. Preparado?

Passo 1:Conteúdo, conteúdo, conteúdo!

O primeiro passo para conseguir destaque com o seu blog é, sem duvida, por meio do conteúdo. É a partir do conteúdo de qualidade que você consegue trafego orgânico para o seu blog, subscritores, leitores regulares, enfim basicamente tudo. Um blog de bastante conteúdo ou sem conteúdo de grande qualidade não desperta a atenção os usuários e é fundamental trabalhar este aspecto.

Produza mais do que tem produzido e, acima de tudo, com maior qualidade. Foque-se em desenvolver os seus artigos de uma forma mais meticulosa e pormenorizada. Não de espaços aos seus leitores para ficarem com duvidas. Esclareça-os com os seus artigos.

Caso o conteúdo que você esteja publicando não traga valor acrescentado ao usuário comum, você não vai atrair a atenção do usuário e também não vai conseguir colocar os seus conteúdos em boas posições nos resultados orgânicos dos buscadores.

Quando for escrever um texto para o seu blog, analise os textos já existentes nos resultados orgânicos do Google, e perceba se aquilo que você esta fazendo, traz realmente qualidade e valor acrescentado ao seu usuário.

Passo 2: Sem uma lista você está condenado ao fracasso!

Já referimos inúmeras vezes a importância de ter uma lista de contatos para realizar ações de email marketing e não só. No entanto, no que diz respeito a ganhar dinheiro com seu blog, você tem forçosamente que trabalhar este aspecto, caso contrario o seu blog e você enquanto autor estão condenados ao fracasso. Um blog é uma das ferramentas de marketing mais poderosas da internet, mas também umas das mais difíceis de manter, pelo trabalho que exige.

Junto a isso, construir uma lista de email marketing é algo que requer também muita dedicação, trabalho e empenho. Ter um blog com milhares e milhares de inscritos não é de longe uma tarefa fácil. No entanto é possível.

Na verdade, para atingir a ganhar pelo menos R\$100 reais por dia de rendimentos você não precisa sequer ter milhares e milhares de inscritos em sua lista. Basta ter poucos, mas trabalhá-los da melhor forma possível. Muitos inscritos nem sempre significa muitos comprados, por isso é necessário fazer uma seleção criteriosa nesse aspecto para atrair somente os usuário que realmente interessam e que poderão estar interessados naquilo que você faz.

Passo 3: Monetização do trafego

Depois de cumpridos os dois passos iniciais, ou seja, o desenvolvimento constante de conteúdo de qualidade para o seu blog e também o trabalho ao nível da captação de inscritos para a sua lista de contatos, é preciso começar a monetizar o trafego que o seu blog recebe.

Embora numa fase inicial seja complicado você conseguir R\$100 por dia só de programas de afiliados ou anúncios do Google, a verdade é que a medida que o seu blog for crescendo e você consiga trabalhar todos os aspectos relacionado a monetização, você acabara por conseguir excelentes resultados e ate mesmo ultrapassar essa marca. No entanto numa primeira fase, você devera se concentrar apenas em começar a rentabilizar o trafego que o seu blog recebe, da melhor forma possível.

Existem muitas empresas de afiliados que você poderá começar a testar no seu blog. Cadastre-se em algumas dessas empresas e realize testes de monetização para avaliar a performance dos anúncios. Você poderá consultar essas empresas no Ebook, Guia do Empreendedorismo digital lá abordamos todos os tipos de rentabilizarão, mas vou deixar a mais famosa, que é o Google Adsense.

No capitulo da monetização existem, logicamente, muitas estratégicas e formas de conseguir rentabilizar eficientemente um blog. Nem todas as estratégicas funcionam, nem todos os tipos de anúncios funcionam, e nem todas as campanhas funciona.

É justamente por isso que é necessário realizar testes constantes, para perceber o impacto dos anúncios junto do seu publico, e conseguir afinar corretamente a sua maquina para que ela produza os resultados desejados.

Passo 4: Campanhas de email marketing.

As campanhas de email marketing são outros aspectos que você poderá explorar no que diz respeito a monetização do seu blog.

Se já está produzindo conteúdo de qualidade e capturando leads para a sua lista de contatos, você poderá começar a realizar ações de email marketing.

Isto significa utilizar algumas das empresas de afiliados mencionadas, procurar por campanhas atrativas e disparar emails para sua lista. Isso permitira enviar aos seus leads campanhas personalizadas e de alto impacto, que são testadas parar converter o Maximo possível.

Você poderá também realizar alguns testes com envios de emails personalizados e em texto simples, ou seja, escrever diretamente um email para sua lista, com alguns links recomendados para eles e aproveitar para converter mais eficientemente determinadas campanha que não estejam dando resultado.

Por norma, os emails de texto convertem melhor, por serem mais pessoas. Faça testes a medida que a sua lista de contatos for aumentando exponencialmente. Utilize algumas das dicas e estratégicas mencionadas no passo 2.

Passo 5: Ouça seus leitores!

Muitos Blogueiros tem a mania de realizarem determinados tipos de ações, sem na verdade perceberem concretamente por que estão fazendo ou qual a melhor forma de fazer. E na verdade, a melhor forma de você dar aos seus leitores aquilo que eles realmente precisam ouvir o que eles tem a dizer. Faça perguntas aos seus leitos por meio do seu blog e dos seus perfis nas mídias sociais. Leia os comentários que os seus leitores deixam no seu blog, os emails que você recebe, as mensagens que eles deixam em fóruns de discussão, etc.

Certifica-se de que você está com a versão mais atual do Guia,
Acesse. http://mentalidadeempreendedora.com.br/10-passos-para-ganhar-dinheiro-com-blogs/

Quanto mais você se preocupar em ouvir os outros, mais facilmente saberá que tipo de produto ou campanhas eles estão realmente procurando.

Quando o objetivo passa pelo desenvolvimento de um produto próprio, por exemplo, não existe nada mais viável do que saber concretamente quais as grandes dúvidas dos seus leitores. Ao saber quais são os seus problemas, você poderá facilmente criar uma solução para eles, por meio de uma ebook, de um curso digital, ou de um outro produto qualquer, e elevar essa necessidade, gerando mais vendas.

Crie um espaço onde seus leitores possam realizar perguntas e acompanhar o seu trabalho, dessa forma você saberá concretamente que esta no caminho certo para encaixar um bom fluxo de dinheiro.

Passo 6: Desenvolva um mini produto (mesmo!)

Já falamos varias vezes da importância de desenvolver um produto.

E neste caso, você poderá começar por desenvolver um mini produto, ou seja um produto menos completo e que seja mais acessível também. Isto por que criar um produto próprio é algo que dá imenso trabalho.

Não se assusto, mas criar conteúdo gratuitamente para o seu blog é bem diferente de desenvolver um produto de raiz. Ainda assim, você é capaz de fazê-lo.

Ao desenvolver um mini produto, você elimina a necessidade de criar algo extraordinariamente completo.

Você simplesmente foca no desenvolvimento de um produto simples, que seja útil aos seus usuário, e que justifique acima de tudo o preço que você pedirá por ele.

É nesta fase que você deverá prestar muita atenção aos comentários, emails e discussões dos seus leitores, para perceber que tipo de produto desenvolver. Se pretende chegar a R\$100 por dia, você precisa obrigatoriamente ter um produto para vender

Desenvolva um mini produto seguindo mais ou menos a seguinte lógica:

- Um Ebook em PDF com não mais de 60/80 páginas;
- Desenvolva algumas vídeos-aula exclusivas (entre 5 a 10)
- Ofereça uma ou duas planilhas de trabalho;
- Defina um preço baixo entre R\$ 30 e R\$ 50.

Um mini produto deste tipo poderá ocupá-lo entre um ou dois meses, tendo em consideração que você não deixara de desenvolver conteúdos gratuitos para o seu blog, muito menos deixar de alimentar com novos conteúdos constantemente, ou seja você vai ter que desenvolver o seu mini produto nas horas vagas, ou nos fins de semanas.

No entanto, um produto deste tipo, desenhado, pensado e planejado de acordo com as necessidades dos seus leitores, é aquilo que você mais precisa ter disponível dentro do seu blog, para rentabilizar o trafego e a comunidade que ele tem.

Passo 7:Faça pré-marketing do seu produto.

Depois de ter o seu mini produto pronto, ou praticamente nos últimos retoques, é preciso começar a fazer algum pré-marketing, com pequenos screenshots de algumas partes, uma fotografia do produto, ou algo que de certa forma possa deixar os seus leitores entusiasmados com o lançamento.

O que muitos Blogueiros costumam fazer neste nível é criar uma landing page com a captação de emails, que posteriormente serão usados para a campanha de promoção e marketing do produto, quando ele já estiver disponível para compra.

Porém, se você não desejar desenvolver algo tão completo, limite-se a fazer algum pré-marketing no seu blog e nas mídias sociais, com fotos do produto, screenshots, explicações etc. isso vai deixar os seus leitores entusiasmados, e é também uma forma interessante de você medir o impacto desse produto junto dos seus leitores.

Passo 8: Promova o produto de todas as formas

Existem inúmeras estratégias de marketing para promover produtos próprios. Dependendo das suas possibilidades financeiras, algumas delas você poderá optar por não realizar, uma vez que depreendem investimento.

Contudo, ao nível interno, através do seu blog e dos seus perfis nas mídias sociais, você poderá conseguir atrair a atenção do seu publico facilmente.

Se você cumpriu o passo 2, e começou desde cedo a capturar os emails dos seus leitores, você deverá ter nesta altura uma lista de emails relativamente grande, que poderá utilizar para as suas ações de marketing sobre o seu mini produto. O mesmo se aplica ao desenvolvimento de um artigo sobre o produto. Outra coisa que poderá fazer é desenvolver banners publicitários para colocar na barra lateral e no final dos seus artigos também, vejamos então de forma resumida, algumas das formas de promoção que você poderá realizar para divulgar o seu mini produto e começar a receber dinheiro mais rapidamente.

Opte por aquelas que são mais fácies de colocar em pratica ou que não requerem investimento. Contudo se tiver possibilidade de investir na promoção do produto, faça-o. isso vai fazer disparar o seu volume de vendas mais rapidamente!

- Crie uma página de vendas atrativa e explicativa
- Escreva um artigo de lançamento do produto, explicando as vantagens de comprar;
- Coloque dois ou três banners de publicidade em locais de destaque no seu blog;
- Coloque um link na navegação do seu blog;
- Promova o seu produto nos seus perfis do Twitter, Facebook e Google+;
- Desenvolva um vídeo promocional sobre o produto para colocar no Youtube;
- Envie uma newsletter para sua lista de emails;
- Compre publicidade no Google Adwords e Facebook Ads
- Desenvolva um programa de afiliados para o seu produto (hotmart)

Certifica-se de que você está com a versão mais atual do Guia, Acesse. http://mentalidadeempreendedora.com.br/10-passos-para-ganhar-dinheiro-com-blogs/

Passo 9: Conteúdo, conteúdo, conteúdo!

 Para manter o volume de vendas em crescimento, é importante que você continue publicando conteúdo novo e de qualidade no seu blog, mesmo que os seus rendimentos sejam nesta altura bem maiores do que quando você iniciou neste processo. Leve em consideração que só publicando conteúdo novo e interessante é que você vai conseguir continuar a atrair trafego e novos leitores para o seu blog, os quais poderão se tornar tanto leads como clientes do seu mini produto.

Muitos Blogueiros falham neste aspecto, porque aos desenvolverem produtos, acabam por deixam o conteúdo de lado, e isso é um erro grave, que a longo prazo poderá custar muito dinheiro.

Continue a desenvolver o seu trabalho e a angariar mais leads e clientes para o seu blog. A medida que o seu blog for crescendo, você irá não só ganhar mais dinheiro, como também ter a possibilidade de desenvolver novos produtos, para outros tipos de usuários.

Passo 10: Olá aos R\$100 por dia!

Se conseguiu seguir os nove passos anteriores e chegar ate aqui, parabéns! Se tudo correr como planejado, você terá agora condições de ganhar R\$ 100 por dia.

Se falarmos apenas do seu mini produto, avaliados em R\$ 30 e R\$ 50, você poderia realizar duas e quatro vendas por dia, para conseguir os R\$ 100 por dia que estipulamos no inicio desse guia.

 Mas como você tem um blog que gera tráfego, leitores e é monetizado com programas de afiliados ou anúncios do Google Adsense, você não precisa se preocupar tanto em vender produtos, mas sim em manter a balança toda equilibrada, gerando dinheiro através de múltiplas fontes de rendimento. Se você seguir esses 10 passos à risca e se preocupar realmente com o desenvolvimento de conteúdo de qualidade, construir a sua lista, trabalhar campanhas de afiliados e monetização, desenvolver produtos, etc. você tem todas as chances de conseguir ganhar R\$100 por dia, ou mais tudo depende de você!

Não se esqueça também de controlar os rendimentos do seu blog com uma planilha. Isso será muito útil no futuro para que você perceba o comportamento dos seus usuários e acima de tudo, o que deverá fazer para manter a sua balança financeira equilibrada, gerando rendimentos por meio de múltiplas formas de monetização.

OBRIGADO!!!



Certifica-se de que você está com a versão mais atual do Guia, Acesse. http://mentalidadeempreendedora.com.br/10-passos-para-ganhar-dinheiro-com-blogs/